

Tehnično prodajni inženir za gostinsko opremo (m/ž)

Glavne naloge:

- delo poteka na terenu
- prodaja izdelkov celotnega prodajnega aranžmaja podjetja
- izdelava plana obiskov in posvet z vodjem prodaje
- izdelava poročil o opravljenih obiskih ter aktivno poročanje vodji prodaje
- aktivno sodelovanje v prodajnem timu
- samostojno pridobivanje novih strank
- ohranjanje in vzdrževanje stikov s strankami
- nenehno izobraževanje
- sodelovanje pri implementaciji novih produktov v prodajni program,
- sodelovanje z matičnim podjetjem in s skupino za sistemske projekte,
- tehnično-prodajno svetovanje strankam,
- koordiniranje in spremljanje kalkulacij, ponudb in pogodb za področje prodaje,
- sodelovanje z ostalimi oddelki in po potrebi skrb za njihovo izobraževanje,
- reševanje reklamacij,
- spremljanje novosti na tehničnem področju.

Od kandidatov pričakujemo:

- Zaključena najmanj V. stopnja izobrazbe tehnične smeri,
- znanje slovenskega jezika in zaželeno znanje angleškega ali nemškega jezika,
- osnovno znanje računalniškega risanja načrtov (npr. Autocad),
- računalniška pismenost (MS Office – napredno poznavanje Excel-a),
- pripravljenost na nenehno izobraževanje,
- vozniško dovoljenje B-kategorije.

Nudimo:

- delo v urejenem kolektivu podjetja z več kot 60 leti tradicije,
- dolgoročno zaposlitev z možnostjo osebnega razvoja in napredovanja,
- izobraževanja doma in v tujini,
- nagrajevanje uspešnosti, možnost napredovanja.

Vabimo vse zainteresirane, da pošljete pisne prijave z opisom dosedanjih delovnih izkušenj in življenjepisom na naslov: info@kogast.si

Za dodatne informacije pišite info@kogast.si